

# TECHNIQUES DE NÉGOCIATION COMMERCIALE

FORMATION

DÉVELOPPEZ VOS TECHNIQUE DE NÉGOCIATION ET VOTRE SENS DU COMMERCE



## DESRIPTIF FORMATION

Définissez les différentes étapes, les techniques et appropriiez-les vous.

Appliquez la stratégie Gagnant / Gagnant .

Aboutissez à la signature et pérennisez la relation commerciale.

## PUBLIC ET PRÉREQUIS

De 4 à 10 participants

Aucun prérequis.

Durée 7 heures

## MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Méthode active
- Brainstorming
- Travail et découverte des techniques
- Partage
- Vidéo et support numérique
- En sous-groupe et en individuel

## SUIVI ET ÉVALUATION

- Fiches émargement et évaluations
- Exercice et débriefing collectif
- Réalisation du plan d'action et feuille de routes des incontournables

## TARIF DE LA FORMATION

1250€ HT\*

\*à partir de.

Conditions sur simple demande

Contact mail :

[contact@carteblancheformation.com](mailto:contact@carteblancheformation.com)

Retrouvez toutes nos autres modules sur le management et toutes nos autres formations sur notre site Internet :

[www.carteblancheformation.com](http://www.carteblancheformation.com)

